

附件二

地级市及以上：

- 1、 赠送与技术服务费等额价值的货品。
- 2、 运营部协助代理商从团队建设到业务管理理顺初期工作，并且定期下店指导。
- 3、 光触媒溶液 9 折拿货。
- 4、 享有地区自主招商权；在市代同意的前提下，总部也可协助招商，享受新加盟商 10%的药剂返点，新加盟商技术服务费作为市代第二年度任务减免。如市代区域内已有区级或县级代理商，自市代加盟之日起结算，享受区域内加盟商后续拿货 10%的药剂返点；区域内已有加盟商总部负责管理，市代享受返点和续约减免，第二年转交市代管理。
- 5、 市代有义务协助区域内区代或县代完成团队建设和业务拓展。省会城市市代每年必须在当地区域开发 4 家以上的代理商或者渠道商，一般地级市市代每年必须在当地区域开发 2-3 家以上的代理商或者渠道商。
- 6、 总部运营管理人员一对一服务。
- 7、 提供完整的行销方案，从小区物业合作、工装谈判到异业联盟等所有终端营销渠道。
- 8、 大型营销活动，总部人员支持。
- 9、 样本检测实验室检测。
- 10、 赠送开业物料：（附地级市及以上物料表）
- 11、 宣传支持： 免费建设网站；店装房租支持；总部网站推广覆盖。
- 12、 年度返点支持。
- 13、 大型工程招标，治理施工支持，公司提供全面的招标方案，资质和人员支持。
- 14、 每年四届加盟商大会，特别为加盟商定制的高级培训课程。
- 15、 搭建加盟商线上线下双交流平台 and 培训平台。
- 16、 设计支持：统一形象店面免费设计；平面免费设计（易拉宝，DM 单等）。

附：2022年度代理商党级政策 2022年度代理商进货奖励机制 运营扶持政策 区域总督管理条例